



Umsatzsteigerung mit IoT durch Mehrwertdienste auf Ihren Produkten

Auch im Maschinen- und Anlagenbau sind neue Produkte und Dienstleistungen unabdingbar, um wettbewerbsfähig zu bleiben.

Die Implementierung von Mehrwertdiensten auf bestehenden Produkten steigert den Umsatz und optimiert den Service für Ihre Kunden. Eine wichtige Voraussetzung hierzu ist

die Digitalisierung Ihrer Maschinen und Anlagen. Zur Erfüllung dieser Aufgabe unterstützen wir Sie mit KnowHow im Bereich mobile Datenkommunikation und mit spezifischen

Systemkonfigurationen. Mit geringen Investitionen wird Ihr Produktportfolio fit für die Zukunft gemacht - für neue Umsätze und zufriedene Kunden.

Beispiele für Mehrwertdienste

- Temperaturüberwachung von Anlagen nach Bedarf Ihrer Kunden, zur optimalen Konfiguration der Produkte und Erweiterung Ihrer Serviceleistungen.
- Ferngesteuerte Parametrisierung zur Effizienzsteigerung
- Ermittlung von Verschleißgrenzen von Lagern und Getrieben, um den Service rechtzeitig zu beauftragen
- Sensorüberwachung von Systemen, um Trends zu erkennen, Fehler zu identifizieren und Ausfälle zu verhindern

Vorteile für Ihr Geschäft

- Ausbau der Alleinstellungsmerkmale Ihrer Produkte
- Zeitnahe Einführung von Mehrwertdiensten
- Erhöhung der Wirtschaftlichkeit und Energieeffizienz
- Monitoring der Betriebszustände
- Optimierung von Zugriff- und Servicezeiten
- Minimierung von Ausfallzeiten durch ein intelligentes Frühwarnsystem
- Zentrales Datenmanagement und hohe Verfügbarkeit in der Vodafone Cloud
- Verschlüsselte Datenkommunikation über SSL, MQTT, AMQP
- Automatisierte Updatemechanismen der Firmware
- Benutzerdefinierte und mandantenfähige Dashboards
- Entwicklung von kosteneffizienter projektspezifischer Kommunikationshardware





Vodafone Internet of Things und Industrie 4.0

Welcher Service wird angeboten?

- Entwicklung und Konfiguration von projektspezifischer Hardware
- Dedizierte Service-Rufnummer
- Betrieb, Pflege und Weiterentwicklung der Lösung
- Überwachung der IT – Sicherheit in der Vodafone Cloud
- Skalierbarkeit der Lösung

Die praktische Umsetzung

- Beratungstermin bei Ihrem Vertriebsbeauftragten einfordern oder Informationen erhalten unter ioe@vodafone.com
- Qualifizierung Ihrer Anfrage
- Projekt Kick-Off und Konzeptionierung
- Angebot und Vertrag
- Anforderungsspezifikation und Implementierung
- Installation und Abnahme

The future is exciting.

Ready?